

# Titre professionnel

## chargé(e) de promotion et marketing sportif

DIPLÔME DE NIVEAU 5 - 100 % MULTIMODAL

SUR LE RÉFÉRENTIEL DU TITRE NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

### Compétences acquises

#### CCP1

Être capable d'élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini :

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan comptable de l'activité commerciale et en rendre compte

#### CCP2

Être capable de prospecter et négocier une proposition commerciale :

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique commerciale

### Volume horaire



**Durée de la formation : 428 h**

Formation 100 % Multimodale (FOAD, prescrits)

### Prérequis



- Réaliser un dossier de candidature
- Satisfaire à un test de culture générale
- Passer un entretien de motivation
- Niveau Bac ou équivalent
- Permis de conduire exigé

### débouchés



- Négociateur.rice technico-commercial



FORMOPOST

LA FORMATION PERSONNALISÉE

BY



ORGANISME DE FORMATION-CFA



BOURG EN BRESSE



Pour plus d'informations :

UCRAF : 05.62.75.20.41  
contact@ucraf.com

COGNAC : 06.16.51.12.13  
contact@formopost.fr

BOURG-EN-BRESSE : 06.33.56.49.48  
bourgenbresse@formapi.fr